



Gate 2 Growth

Εργαλεία για την κατάρτιση επιχειρηματικού σχεδίου

Η πρωτοβουλία Gate2Growth παρέχει στους καινοτόμους επιχειρηματίες σειρά εξαιρετικά χρήσιμων εργαλείων για την κατάρτιση επιχειρηματικού σχεδίου σε απευθείας σύνδεση.

- Μέθοδοι διδασκαλίας σε απευθείας σύνδεση

Για λόγους προσανατολισμού, η εργαλειοθήκη περιέχει τη μέθοδο διδασκαλίας σε απευθείας σύνδεση "guide2financing", η οποία σκιαγραφεί τις διάφορες πηγές χρηματοδότησης, τα επενδυτικά κριτήρια και τον τρόπο πλήρωσής τους. Στις πηγές χρηματοδότησης που καλύπτονται περιλαμβάνονται τα επιχειρηματικά κεφάλαια, οι επιχειρηματικοί άγγελοι, οι εμπορικές τράπεζες, τα χρηματιστήρια, κ.λπ. Ένα γλωσσάριο χρηματοοικονομικών όρων σε απευθείας σύνδεση συμπληρώνει την ενότητα.

- Τηλεφορτώσιμα εργαλεία

Για την πρακτική εφαρμογή, παρέχονται τηλεφορτώσιμα εργαλεία κατάρτισης του επιχειρηματικού σχεδίου, όπως:

- ο Οδηγός της Gate2Growth για την κατάρτιση επιχειρηματικού σχεδίου, μια πρακτική παρουσίαση βήμα προς βήμα του επιχειρηματικού σχεδίου.
- ο Οδηγός της Gate2Growth για τους χρηματοοικονομικούς υπολογισμούς, που εξηγεί πώς προσεγγίζουν οι επενδυτές τα οικονομικά.
- το Δημοσιονομικό δομοστοιχείο της Gate2Growth, μια σειρά πρακτικών λογιστικών φύλλων για διαφορετικά σενάρια επιχειρηματικών σχεδίων.
- ο Οδηγός για τη χρηματοδότηση της καινοτομίας, που σκιαγραφεί τη χρηματοδοτική διαδικασία.

Οι μελέτες περιπτώσεων τεχνολογικών επιχειρηματικών σχεδίων σε διάφορους τομείς και τα παραδείγματα προσφάτως χρηματοδοτημένων επιχειρήσεων συμπληρώνουν το σύνολο των εργαλείων, μαζί με:

- ευρετήριο προγραμμάτων στήριξης από τον δημόσιο τομέα,
- περαιτέρω εκδόσεις και άρθρα,
- χρήσιμους συνδέσμους,

- Διαλογικά εργαλεία.

Το διαλογικό δομοστοιχείο "Επιχειρηματικό σχέδιο - εικόνα της επιχείρησης", το οποίο καθοδηγεί τον επιχειρηματία μέσω σειράς ερωτήσεων, καθιστά εφικτή τη διαμόρφωση πλήρους εικόνας του επιχειρηματικού σχεδίου και των προοπτικών του. Το "Επιχειρηματικό σχέδιο - εικόνα της επιχείρησης" μπορεί να εκτυπωθεί ή να ενσωματωθεί σε αίθουσα δεδομένων από τον επιχειρηματία ως υπόδειγμα τρισέλιδης παρουσίασης, που περιέχει όλες τις πληροφορίες οι οποίες ενδιαφέρουν τους επενδυτές.

TEST VENTURE Jul 1, 2002

Management Team
Jos Verstaappen, Founder, Full time employee
Walter Van Grinsbergen, Founder, Full time employee

Key existing customers
Our partner is our

Key existing competitors
NO such technology already exists, but all older versions are less good competitors.

Previous investment rounds

Round Number	Year	Stage	Investor	Amount in 000 EUR (€)	Cy valuation in 000 EUR (€)
1	2000		1	60	120
2					
3					
4					
5					

Key financials

	2000	2001	2002	2003	2004
Turnover/revenue in 000 EUR (€)			1500	2000	3500
EBIT* in 000 EUR			10	900	2100
Equity in 000 EUR (€)					
Employees			3	18	40

Stock holder

Stock Holder Name	% of Shares
FOUNDERS	65
UAVE	35

Ο Οδηγός υπηρεσιών της Gate2Growth για την ανάλυση επιχειρηματικών σχεδίων εισάγει μία από τις πιο αξιόλογες διαλογικές υπηρεσίες που υπάρχουν για τους επιχειρηματίες: λεπτομερή ανατροφοδότηση από επενδυτικό εμπειρογνώμονα σχετικά με το επιχειρηματικό σχέδιο και κατά πόσον αυτό είναι έτοιμο προς παρουσίαση στους επενδυτές.

Το κέντρο υπηρεσιών επιτρέπει τον άμεσο εντοπισμό των καταλληλότερων και εγγύτερων παρόχων υπηρεσιών επιχειρηματικής στήριξης.

- Πρόσβαση σε επενδυτική εμπειρογνώμοσύνη

Οι επενδυτικοί εμπειρογνώμονες της Gate2Growth.com παρέχουν τις υπηρεσίες τους σε εγγεγραμμένους επιχειρηματίες καθ' όλη τη διαδικασία του επιχειρηματικού σχεδιασμού τηλεφωνικώς, μέσω ηλεκτρονικού ταχυδρομείου ή στα φόρα συζήτησης σε απευθείας σύνδεση, που καλύπτουν μεγάλο αριθμό θεμάτων για τον επιχειρηματικό σχεδιασμό. Επιπροσθέτως, έχουν προγραμματιστεί εργαστήρια και σεμινάρια σε όλη την Ευρώπη, όπου οι επιχειρηματίες μπορούν να συναντήσουν επενδυτικούς εμπειρογνώμονες της Gate2Growth.com και να συζητήσουν μαζί τους.

Για περισσότερες πληροφορίες

www.gate2growth.com

www.cordis.lu/finance/home.html